



REPUBLIKA E SHQIPËRISË

MINISTËR SHTETI PËR  
SIPËRMARRJEN DHE  
KLIMËN E BIZNESIT

STARTUP  
ALBANIA

THIRRJA PËR MBËSHTETJEN E KOMPANIIVE  
STARTUP NËPËRMJET GRANTEVE DHE MASAVE  
MBËSHTETËSE

FORMULARI I APLIKIMIT

#GRANT2024

Versioni 1, Shkurt 2024



STARTUP  
ALBANIA

REPUBLIKA E SHQIPÉRISË  
MINISTËR SHTETI PËR  
SIPËRMARRJEN DHE  
KLMINËN E BIZNESIT

## SEKSIONI A

### 1. TË DHËNAT E APLIKANTIT

<b>Titulli i projektit/Startup-it</b>	
<b>Përshkrimi i projektit në një fjali</b>	
<b>Kategoria e Startup-it</b>	<input type="checkbox"/> Fazë fillestare <input type="checkbox"/> 0 – 1 vit Faza e Validimit <input type="checkbox"/> 1 – 6 vite Faza e Rritjes
<b>Emri i aplikuesit</b>	
<b>Statusi ligjor</b>	<input type="checkbox"/> Individ (vetem faza 1) <input type="checkbox"/> Person Fizik <input type="checkbox"/> Person Juridik
<b>Numri personal i identifikimit</b>	( <i>NID i aplikantit</i> )
<b>Adresa</b>	
<b>E-mail</b>	
<b>Website</b>	
<b>Numri i telefonit</b>	(prefaksi + numri)
<b>Kohëzgjatja e projektit</b>	<i>Data e fundit e lëvrimit të projektit është 22 Dhjetor 2024</i>
<b>Vendi/-et ku zbatohet projekti</b>	Qyteti/Qarku
<b>Buxheti total i projektit<sup>1</sup></b>	( <i>vlera në lekë</i> )
<b>Kontributi i vetë aplikantit<sup>2</sup>(vetem per fazat 2 dhe 3)</b>	( <i>vlera në lekë</i> )
<b>Shuma e kërkuar e financimit</b>	( <i>vlera në lekë</i> )

<sup>1</sup> Ky duhet te jete buxheti total i projektit

<sup>2</sup> Këtu duhet të përcaktohet shuma e bashkë-financimit nga aplikanti. Për fazat dhe tipologjitet e pranuara te bashkë-financimit referohuni dokumentit të rregullores së skemës së granteve.



STARTUP  
ALBANIA

REPUBLIKA E SHQIPÉRISË  
MINISTËR SHTETI PËR  
SIPËRMARRJEN DHE  
KLMËN E BIZNESIT

## 2. TË DHËNAT MBI STARTUP-IN

Numri i punonjësve të regjistruar	(të plotësohet për Fazat 2 dhe 3)
Sektori ku operon	<input type="checkbox"/> IT <input type="checkbox"/> Turizëm <input type="checkbox"/> Energji <input type="checkbox"/> Agro <input type="checkbox"/> Telekomunikim <input type="checkbox"/> Tregtia elektronike <input type="checkbox"/> Prodhim <input type="checkbox"/> Edukim <input type="checkbox"/> Intelligjenca Atrificiale <input type="checkbox"/> Shërbime Biznesi <input type="checkbox"/> Mjedisi <input type="checkbox"/> Blockchain/Kripto <input type="checkbox"/> Marketing dhe Media <input type="checkbox"/> Infrastrukturë <input type="checkbox"/> Specifiko fushën
Përfaqësuesi Ligjor	
Aksionerët përfitues	(Të dhënat për aksionerët përfitues duhet të përkojnë me regjistrin tregtar në Republikën e Shqipërisë)
Numri personal i identifikimit	(përfaqësuesi ligjor)
Numri i telefonit	(përfaqësuesi ligjor)

### 3. PËRSHKRIMI I PROJEKTIT

Ju lutemi përshkruani projektin dhe vlerën që ofron për konsumatorët e mundshëm (value proposition).

Maksimumi 1 fjalë

#### 3.1 Sfidat e tregut

Ju lutemi na tregoni të gjitha sfidat e tregut, hendeqet apo mangësitë që keni arritur të identifikoni deri tani. Përshkruani natyrën e kësaj sfide dhe na tregoni se si keni mësuar për të. Mundohuni të vlerësoni shkallën e sfidës.

Maksimumi 300 fjalë

Përshkruani llojin e përdoruesve që kjo sfidë prek më shumë. Si përballen ata me të? Cilat zgjidhje, produkte ose shërbime po përdorin aktualisht për t'u përballur me të?

Maksimumi 200 fjalë

#### 3.2 Zgjidhja e Propozuar

Cila është zgjidhja juaj e propozuar për këtë problem të veçantë? Na tregoni për konceptin që qëndron pas kësaj zgjidhje dhe përshkruani se si do të funksiononte - na ndihmoni të kuptojmë veçoritë kryesore.

Maksimumi 300 fjalë

Si e trajton problemin në mënyrë unike zgjidhja juaj? Ju lutemi përshkruani vlerat kryesore të zgjidhjes suaj për klientët tuaj të mundshëm në krahasim me zgjidhjet ekzistuese.

Maksimumi 200 fjalë

Ju lutemi jepni informacion mbi gjendjen aktuale të zhvillimit të teknologjisë dhe të hapave të nevojshëm për të krijuar MVP (produkti minimal i zbatueshëm), së bashku me harkun kohor. Kini parasysh se kohëzgjatja e projektit është maksimalisht 9 muaj.

Maksimumi 200 fjalë

A e keni ndarë këtë ide me dikë që do të ishte klienti juaj i mundshëm dhe nëse po, cili ishte reagimi i tyre?

Maksimumi 200 fjalë

### 3.3 Potenciali në Treg

Sa i madh është tregu? Cilat janë tendencat më të spikatura, sipas mendimit tuaj? Ju lutemi jepni sa më shumë detaje të tjera të rëndësishme.

**Maksimumi 300 fjalë**

Përshkruani grupin tuaj të synuar. Cilët janë klientët tuaj të mundshëm? Kush mendoni se mund të jenë përdoruesit tuaj të parë.

**Maksimumi 200 fjalë**

Përshkruani se si do ta bënët biznesin tuaj të qëndrueshëm? Cili është modeli i biznesit të preferuar dhe cila do të ishte strategjia juaj e zhvillimit të tregut?

**Maksimumi 300 fjalë**

### 4. Ekipi që qëndron pas idesë

Na tregoni pse jeni ekipi i duhur për të përballuar këtë sfidë. Çfarë ju shtyn? Cila është ekspertiza juaj specifike që do të ishte plotësuese me qëllimet dhe ambicjet e projektit tuaj? Na tregoni shkurtimisht se çfarë ka bërë secili anëtar i ekipit tuaj deri më tani kur bëhet fjalë për ndërtimin dhe verifikimin e inovacionit tuaj - kush po e udhëheq projektin nga ana teknike? Cili pjesëtarë ekipi do të mbulojë shitjen në treg? Kush do të jetë përgjegjës për zbatimin e projektit?

**Maksimumi 400 fjalë**

Ju lutemi jepni informacionin e nevojshëm për secilin bashkëthemelues/personel kyç të projektit tuaj. Numri maksimal i bashkëthemeluesve/personelit kyç për projekt është deri në pesë persona.

Themelues/bashkëthemelues/staf kyç	Emër/Mbiemër	<i>Shkruaj këtu</i>
	Roli në projekt/kompani	<i>Shkruaj këtu</i>
	Përshkrim i shkurtër i përvojës së mëparshme/të lidhur	<i>Shkruaj këtu</i>
	Edukimi (titulli i diplomës)	<i>Shkruaj këtu</i>

Themelues/	Emër/Mbiemër	<i>Shkruaj këtu</i>
	Roli në projekt/kompani	<i>Shkruaj këtu</i>



**STARTUP  
ALBANIA**

REPUBLIKA E SHQIPÉRISË  
MINISTËR SHTETI PËR  
SIPËRMARRJEN DHE  
KIMIN E BIZNESIT

	Përshkrim i shkurtër i përvojës së mëparshme/të lidhur	<i>Shkruaj këtu</i>
	Edukimi (titulli i diplomës)	<i>Shkruaj këtu</i>

Themelues/bashkë-themelues/staf kyç	Emër/Mbiemër	<i>Shkruaj këtu</i>
	Roli në projekt/kompani	<i>Shkruaj këtu</i>
	Përshkrim i shkurtër i përvojës së mëparshme/të lidhur	<i>Shkruaj këtu</i>
	Edukimi (titulli i diplomës)	<i>Shkruaj këtu</i>

Themelues/bashkë-themelues/staf kyç	Emër/Mbiemër	<i>Shkruaj këtu</i>
	Roli në projekt/kompani	<i>Shkruaj këtu</i>
	Përshkrim i shkurtër i përvojës së mëparshme/të lidhur	<i>Shkruaj këtu</i>
	Edukimi (titulli i diplomës)	<i>Shkruaj këtu</i>

#### 4.1 Konkurrentët

Përshkruani konkurrentët aktual duke i specifikuar në nivel kombëtar dhe ndërkombëtar.

**Maksimumi 200 fjalë**

#### SEKSIONI B

*Për tu plotësuar VETËM nga startup-et aplikantë në fazat 2 dhe 3.*

##### 1. A keni një prototip ekzistues?

**Po**  / **Jo**

## 2. SHPJEGONI SHKURTIMIT STATUSIN AKTUAL TË ZHVILLIMIT TEKNOLOGJIK

Jini shumë specifik për momentet e arritura dhe sa shpejt do të jeni në gjendje të keni produktin gati për treg.

Maksimumi 300 fjalë

## 3. CILËT TREGJE PO ADRESONI?

Përshkruani tregon duke përdorur sa më shumë të dhëna të jetë e mundur. Cili është tregu juaj primar? Cilat janë barrierat e hyrjes në treg? Përshkruani potencialin përritjen e tregut. Cilat janë implikimet e tjera të mundshme të teknologjisë/produktit/shërbimit që po zhvilloni? A parashikon hyrjen e konkurrentëve të rinj në treg përpara se produkti juaj të prezantohet dhe sa kohë do t'ju duhet konkurrentëve për t'ju ndjekur në treg nëse jeni lëvizësi i parë? Si do ta trajtojë kompania juaj konkurrencën? Cili do të ishte avantazhi juaj ndaj zgjidhjeve që përdoren aktualisht?

Maksimumi 400 fjalë

## 4. POTENCIALI I TË ARDHURAVE

### Përshkruani modelin tuaj të tē ardhurave

Si do të ndihmojë projekti në gjenerimin e të ardhurave dhe fitimeve në tē ardhmen? Përshkruani strategjinë e çmimeve për teknologjinë, produktin ose shërbimin tuaj të ri. Si krahasohet kjo me atë që u zbulua në tregon tuaj dhe analizën e konkurrentëve?

Maksimumi 300 fjalë.

## 5. STRATEGJIA E MARKETINGUT

Cila është qasja juaj e marketingut dhe shitjes? Çfarë kanalesh në treg do të përdornit? Cilat mjete do të përfshini në marketing dhe si do t'i përdorni ato? A keni ndonjë partner dhe rrjet kyç teknik ose tregu që mund t'ju ndihmojë të zhvilloni dhe të fitoni para nga inovacioni juaj? Sa kohë do të duhet derisa projekt mund të rezultojë në tē ardhura? Kur planifikoni të arrini “brake-even point”, ku totali i shpenzimeve me totalin e të ardhurave, të jenë në barazpeshë? Sa klientë do t'ju nevojiteshin për tē ruajtur përfitimin në planin afatgjatë?

Maksimumi 300 fjalë.



STARTUP  
ALBANIA

REPUBLIKA E SHQIPÉRISË  
MINISTRË SHTETI PËR  
SIPËRMARRJEN DHE  
KLMINËN E BIZNESIT

## 6. INOVACIONI I TEKNOLOGJISË

### Përshkruani teknologjinë tuaj inovative

Përshkruani konceptin e teknologjisë, produktit ose shërbimit që do të zhvillohet përtej çfarë është zhvilluar. Sigurohuni të vini në dukje avantazhet më të rëndësishme të produktit tuaj në drejtim të krijimit të vlerës së shtuar për klientin tuaj.

Deri në 2 faqe me fotografji/linkë nga materiale aktuale

## 7. POZICIONI AKTUAL I PRONËS INTELEKTUALE (PI), LIRIA PËR OPERIM DHE STRATEGJIA E PI-së (pronësia intelektuale)

Përshkruani rastin dhe proçesin tuaj të mbrojtjes së inovacionit dhe gjithashtu listoni përdorime të tjera të mundshme për inovacionin tuaj. Nëse është e aplikueshme, ju lutemi deklaroni nëse planifikoni të përdorni ndonjë të drejtë të PI-së e cila aktualisht i përket palëve të tjera për të zhvilluar teknologjinë/produktin/shërbimin tuaj të ri. Nëse po, shpjegoni se çfarë është marrëveshja e PI-së në këtë rast.

Maksimumi 300 fjalë.

## 8. STRUKTURA ORGANIZATIVE DHE ZHVILLIMI I PROJEKTIT

### Lista e detyrave dhe aktiviteteve të projektit

I takon aplikantit të përcaktojë se në cilën periudhë planifikon të arrijë me aktivitetet përkatëse, bazuar në proçesin e tyre të zhvillimit dhe afatin kohor maksimal të implementimit të projektit. Sygjerohet që çdo tre mujor, startupi të ketë identifikuar aktivitetet kryesore, ti rendisi ato dhe të ofrojë përshkrimin e tyre së bashku me afatin kohor për tu realizuar. Çdo aktivitet, duhet të mbyllët brenda datës 27 Dhjetor 2024. Aktivitetet e përshkruara mund të lidhen me produktin, shërbimin, tregun, teknologjinë dhe specifika të tjera të cilat janë te nevojshme për të arritur objektivat e startup-it.

Një shembull i aktiviteteve të Projektit e gjeni si më poshtë:

Tre mujori 1	Ngjarja e planifikuar	Përshkrimi i detyrave që lidhen me aktivitetet	Realizuar (checkbox)
M1	2. Projekimi i produktit minimal të zbatueshëm (MVP)	<ul style="list-style-type: none"><li>Përgatitja e kushteve për konceptin e testimit</li><li>Testimi për të përcaktuar sasinë optimale të</li></ul>	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>



**STARTUP  
ALBANIA**

REPUBLIKA E SHQIPÉRISË  
MINISTËR SHTETI PËR  
SIPËRMARRJEN DHE  
KLIMËN E BIZNESIT

		materialeve/veçorive të shërbimit  • Verifikimi i rezultateve  Kryerja e stimulimeve me përdorues	<input type="checkbox"/>
--	--	---	--------------------------

## 9. Tabela për plotësim

Tre mujori 1	Ngjarja e planifikuar	Përshkrimi i detyrave që lidhen me aktivitetet	Realizuar (checkbox)
M1			

## 10. MENAXHIMI I RREZIKUT ME MASA LEHTËSUESE

Shkruani vetëm në tabelë. Jini të kujdeshshëm për të zhvilluar një analizë të rreziqeve dhe masave zbutëse që shihen edhe në kapitujt e tjera të aplikacionit.

Vlerësimi i Riskut	Përshkrimi i rrezikut	Veprimet e menaxhimit të rrezikut që duhet të ndërmerren nga kompania (përgjigjet nga kompania)	Vlerësimi përbledhës i rrezikut (vendosni kryqin X në kutinë e duhur)		
			I Lartë	Medium	I Ulët
Rreziku i zhvillimit të teknologjisë	Përshkrimi i rrezikut				
	Veprimet që duhen ndërmarrë				
Koha, piketa dhe rezultatet (siç janë vendosur në aplikim)	Përshkrimi i rrezikut				
	Veprimet që duhen ndërmarrë				
Anëtarët kryesorë	Përshkrimi i rrezikut				



**STARTUP  
ALBANIA**

REPUBLIKA E SHQIPÉRISË  
MINISTËR SHTETI PËR  
SIPËRMARRJEN DHE  
KLIMËN E BIZNESIT

	Veprimet që duhen ndërmarrë				
Prokurimi/	Përshkrimi i rrezikut				
	Veprimet që duhen ndërmarrë				
Çështjet buxhetore	Përshkrimi i rrezikut				
	Veprimet që duhen ndërmarrë				
Reziqet e tregut	Përshkrimi i rrezikut				
	Veprimet që duhen ndërmarrë				

## 11. PERFORMANCA E AKTIVITETIT NDËR VITE

(Plotësoni tabelën e mëposhtme mbi treguesit kryesorë financiarë në 2 (dy) vitet e fundit.)

Përbledhje e Llogarive	Viti 2022	Viti 2023
Të ardhurat		
Fitimi neto		

\*Në rast se aplikanti është një biznes që ka më pak se 2(dy) vite i themeluar, atëherë tabela do të plotësohet për të dhënat financiare të viteve në treg.

\*\*Në rast se aplikanti është një biznes i ri dhe nuk ka të dhëna financiare për vitet e fundit, atëherë tabela nuk do të plotësohet.



STARTUP  
ALBANIA

REPUBLIKA E SHQIPÉRISË  
MINISTËR SHTETI PËR  
SIPËRMARRJEN DHE  
KLMËN E BIZNESIT

## 12. FINANCIME TË MËPARSHME NGA GRANTE DHE SKEMA TË NDRYSHME

(Listoni financimet nga donatorë të tjerë, investime private nga individë dhe fonde (publike dhe/ose privatë) gjatë 3 viteve të fundit, duke përshkruar shkurtimisht objektivin, vlerën e financimit të përfituar, dhe periudhën e zbatimit.)

Emri i aplikantit (përfaqësuesi ligjor): \_\_\_\_\_

Vendi dhe data: \_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_

Nënshkrimi dhe vula (nëse ka): \_\_\_\_\_